（毎月１回発行）昭和 63 年5月2日第三種郵便物認可　豊かなクリーンライフを提唱する情報紙　平成 30 年４月１日号　第 399 号　年間　3,000 円

KNM GROUP
かなめ流通グループ

# かなめ Kaname

全国機材商経営同友会
〒101-0043
東京都千代田区神田富山町8番地アツミビル6階
電話03(5295)0135　FAX03(5295)0130
http://www.kaname-g.jp/
発行人　上田良堂
編集人　真霜守雄

## かなめ会員機材商の 展示会・研修会

### かなめ流通G総会と研修会

**■5月9日／かなめ流通グループ**

かなめ流通グループは５月９日（水）、東京都港区芝公園のホテルメルパルク東京で「平成 30 年度通常総会・研修会及び懇親会」を開催する。時間は組合員が 13 時 15 分から、賛助会員が 14 時 10 分から。

当日は 13 時 15 分から総会（組合員のみ）を行い、14 時 10 分から同グループ賛助会員も加わって情報交換・新商品紹介。15 時 20 分からの研修会では、特定社会保険労務士の松井文男氏＝写真＝が『労務を変える、人が輝く、ビジネスが変わる』をテーマに講演する。人事・賃金におけるコンサルティングの専門家で「未払い残業代や長時間労働の労務に関するリスクを取り除き、会社をより発展させていくためには労務上の改革が必要」という松井氏から、企業防衛と会社発展のポイントを学ぶ。

講演終了後には、懇親会が行われる。参加費用は15,000円。詳しくは、事務局（ＴＥＬ 03・5295・0136）まで。

## 春の訪れをのぼりで伝えよう！

### 「春の衣替え」のぼりで衣替えを促進

▶▼1店舗あたりのぼりを４本掲げ、お店から衣替えのアピールを！

まいど！　㈱石井文泉堂の石井です。いつもの３面の連載のほか、今回は1面のスペースも頂戴しました！

さて、「今年の冬は寒かったから、クリーニング店は潤う」そんな風に考えているクリーニング店さんも多いようですが、衣替えの習慣が希薄になっている昨今、衣替えをお店から積極的に伝えないと、あれ？あれれ？という春になってしまうかもしれません。春をイメージしたこちらののぼりを1店舗あたり４本掲げ、上のクリーニング店様のように、お店から衣替えをアピールしてください。まずはキレイなのぼりで「春の衣替え」をアピールすることから始めてください。

※こちらののぼりは1本@1400円です。かなめグループの機材商様から購入ください。

### 6月に布団を集めてみませんか

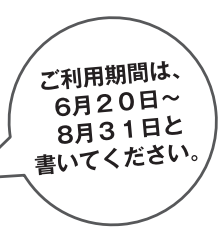
今年は4年ぶりに春が早いですね。この新聞が皆様に届く頃は忙しくされていることと思いますが、クリーニングはまだ着たお洋服しか出てきません。なので、春が早いと繁忙期も早く終わってしまいます。

普通に営業していたら「6月は暇～～」なんてことになってしまうことが予想されます。そこで今年は6月に布団を集めてみませんか？

布団販促のポイントは「健康を伝える＝洗わないと危険」と「4月からの割引予告」です。布団を洗えることを知らないお客様はまだまだ多いです。来客数の多い4月5月に、右上のA6ミニチラシで布団を洗う必要性を伝えてください。

▲Ａ６ミニチラシ

## えこひいき感で刺激与える




▶この利用期間をオススメする理由とは？

それと一緒に「毛布・布団の割引予約券30％引」を配ってください。ご利用期間の所は「6月20日～8月30日」と書くのがミソです。

その理由は、下の販促ポスターを使うからです。

こちらのポスターは6月になると店頭掲示します。6月は毛布・布団は20％引きです。しかし、「毛布・布団の割引予約券30％引」を持っている人は6月20日から30％引きになります。

「自分だけお得！」そんなえこひいき感が布団を出したい気持ちを刺激します。

羽毛布団の製造コストは600円～800円くらいです。羽毛布団の定価は4500円くらいなので30％引きしても3150円で受注できます。ということは利益は2350円。

布団は高利益商品です。6月に布団販促をおこなって、ガッツリ儲けませんか？

◀6月から店頭掲示するポスター

### 3800円の布団販促セットも

なお、石井文泉堂では「布団販促セット」という商品があります。ここで紹介している

■A2ポスター：1枚
■Ａ６ミニチラシ：500枚
■毛布・布団の割引予約券30％引：500枚

がセットになって、たったの3800円（税別）です。

1店舗ごとに1口購入して、布団販促を行ってください。なお、こちらの「布団販促セット」は、かなめグループの機材商様から購入ください。

伝え続けるために、のぼりの定期交換が大切です。
イシイ
フルカラーの“ 伝わるのぼり”は石井文泉堂です！
今回、上記では「春の衣替えのぼり」を紹介しましたが、のぼりは定期的に交換することで、メリットがあります。
1）お店に変化を付けることが出来る。
2）キレイなのぼりを維持できる。
のぼりの寿命は長くて２ケ月です。ですので、時期に合わせてのぼりを立て、その時に必要なクリーニングを地域の皆様にお伝えしてくださいね。
お問い合わせは　株式会社 石井文泉堂　http://www.bunsendo.net
【TEL】06-6971-2907　【FAX】0120-06-1018　【E-MAIL】info@bunsendo.net